



essenzia  
**wine**

# L'informatica in Cantina. Il caso della Cantina di Vicobarone.

In questa intervista il presidente Carlo Bassanini ci racconta l'evoluzione della storica azienda piacentina.

La **Cantina di Vicobarone** rappresenta una delle più importanti realtà del territorio emiliano e del panorama vitivinicolo italiano. Abbiamo incontrato il suo presidente **Carlo Bassanini** e gli abbiamo chiesto di raccontarci come la sua azienda è diventata più **moderna e competitiva** attraverso le soluzioni offerte dalla suite **Wine di Apra spa**.

**È un piacere incontrarla Dott. Bassanini. La vostra cantina è un importante punto di riferimento all'interno del settore vitivinicolo. Ci piacerebbe conoscere la vostra storia.**

La nostra storia ha inizio nel **1960** quando una decina di persone unirono le forze e diedero vita ad una cantina per valorizzare il vino tipico del territorio dei Colli Piacentini. Nel corso degli anni l'azienda è cresciuta costantemente. Oggi rappresenta **la cantina più storica del territorio** ed è presente in tutti canali commerciali con oltre 200 soci, 9 milioni di euro di fatturato e 4 milioni di bottiglie prodotte. Nonostante l'evoluzione, lo spirito delle origini non è mai andato perso: la Cantina di Vicobarone è fortemente **radicata sul territorio** e focalizzata sulla **valorizzazione dei prodotti autoctoni**.

**Quali criticità intendevate risolvere con l'introduzione di un sistema gestionale all'interno della vostra azienda?**

Nel 2009, quando la difficile congiuntura economica degli ultimi anni dava i primi segni, abbiamo capito di avere due necessità urgenti: collegare meglio le varie aree aziendali per **guadagnare in efficienza** e realizzare un database ampio, completo e soprattutto tempestivo per avere la possibilità di **prendere decisioni in modo molto rapido**.

**In quali settori della vostra azienda avete riscontrato i benefici maggiori, grazie alla suite Wine di Apra?**

Senza dubbio in questi quattro settori nevralgici: **amministrato, logistica, produzione e vendita**.

Per quanto riguarda *l'amministrazione*, grazie all'introduzione di un gestionale snello, aggiornato e integrato con tutte le aree dell'azienda, abbiamo raggiunto la **massima efficienza** lavorativa. Inoltre l'ampia reportistica disponibile ha permesso di migliorare la **gestione delle informazioni** con i soci, un fattore molto importante per una cantina grande e strutturata come la nostra.

Dal punto di vista *logistico*, il lavoro è diventato più **rapido ed efficace**, grazie all'uso dei terminali a radio frequenza per la preparazione delle spedizioni. Le consegne sbagliate sono diminuite drasticamente. Ma non solo: la possibilità di gestire il magazzino in **real time** e di pianificare l'organizzazione del lavoro hanno inciso notevolmente **sull'operatività** del personale aziendale.

Anche la gestione della *produzione* è migliorata. Grazie alla pianificazione e alla forte integrazione con le aree logistica e vendita, è cresciuta **l'efficienza degli imbottigliamenti**. Queste linee, infatti, hanno bisogno di diversi attrezzaggi per il cambio formato, a causa delle numerose referenze gestite in azienda.

Per l'area *vendite*, invece, l'integrazione dei processi di pianificazione/controllo commerciale e l'adozione di uno strumento web a disposizione degli agenti per la **raccolta degli ordini** ci ha permesso di **soddisfare** tempestivamente **i desideri e le esigenze dei clienti**.

Nel complesso la suite Wine ha avuto il merito di favorire il **cambiamento culturale** nel *modus operandi* della nostra azienda: un cambiamento più che mai necessario al giorno d'oggi.

**Prima di salutarci vorremmo chiederle quali sono i vini della vostra cantina da non perdere?**

Assolutamente **Gutturnio e Malvasia** frizzanti, che rappresentano al meglio la **tradizione** e la **qualità** del nostro territorio. Due vini che partecipano al progetto *VIVA Sustainable Wine* del Ministero dell'Ambiente e che rispettano un programma di **misurazione e riduzione dell'impatto ambientale**. Un'iniziativa non casuale: amiamo il nostro territorio e crediamo di doverlo dimostrare tutti i giorni con azioni concrete.

La suite informatica per la  
completa gestione della tua attività.  
Oltre 30 anni di esperienza nel settore vitivinicolo.

essenzia  
**wine**

**APRA**  
TECNOLOGIA CHE RISOLVE

APRA spa  
Via Brodolini, 6 | Z.I.P.A. 60035 Jesi (An)  
Tel. +39 0731 22911 | Fax +39 0731 229191  
wine@apra.it | www.apra.it